



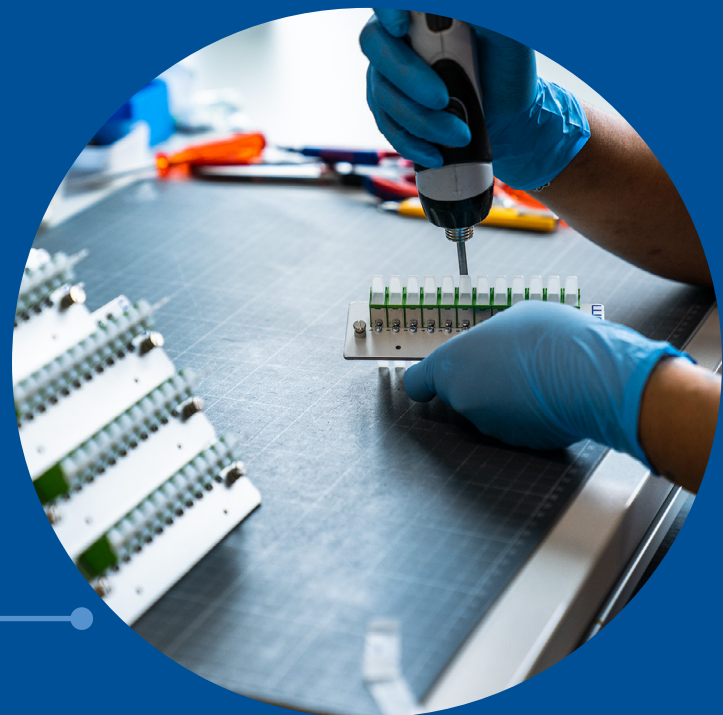
Unsere Vision für die Zukunft

Connect Com ist ein führender Hersteller und Anbieter von Glasfaserinfrastruktur. Unsere Produkte und Dienstleistungen sind die Grundlage für den technologischen Fortschritt und die Digitalisierung. Mit insgesamt 180 Mitarbeitenden an drei Standorten in der Schweiz und Deutschland arbeiten wir tagtäglich an unserer Vision, die Zukunft zu verbinden.

Wussten Sie, dass in Glasfasernetzen sehr viel Handarbeit steckt?

Swiss Made

An unserem Hauptsitz in Rothenburg haben wir eine eigene Produktion. Ein Team von rund 20 Mitarbeitenden fertigt dort die feinen Glasfaserkabel und -Stecker sowie Gehäuse, Panels oder ganze Schränke. Unsere hauseigene Logistik sorgt für die sichere Auslieferung an unsere Kunden.



Connect Com als Arbeitgeber

Bei uns in Rothenburg bewegen Sie sich in modernsten Räumlichkeiten mit grosszügigen Platzverhältnissen. Es versteht sich von selbst, dass Sie auch aus dem Home-Office arbeiten können. Sie werden sich wohlfühlen in unserem jungen und aufgestellten Team – Respekt und Ehrlichkeit sind nicht nur Floskeln aus unserem Leitbild, die Werte werden bei uns tagtäglich gelebt.

Connecting the dots: Wir von Connect Com verbinden Glasfasern in der Schweiz und Europa – seit 1993. Das bedeutet für uns: Wir hören unseren Kunden zu und wollen diese mit unseren innovativen und individuellen Lösungen begeistern. Das macht uns erfolgreich und deshalb brauchen wir Verstärkung.

Unter «Kommunikationsnetze», «Glasfasern» und ähnlichen Schlagwörtern verstehen Sie nur Bahnhof? Halb so schlimm. Unser Einführungsprogramm mit internen Schulungen und die enge Begleitung durch unsere Spezialisten öffnet Ihnen die Tür in diese faszinierende Branche.

Wir suchen:

Verkaufsleiter 100% (M/W/D)

Mitglied der Geschäftsleitung

Ihre Aufgaben

In dieser anspruchsvollen Führungsposition übernehmen Sie die strategische, operative und fachliche Leitung der Verkaufsabteilung und führen vier hoch motivierte Teams (KAM, AD, ID, Servicetechnik) in der Schweiz, bestehend aus insgesamt 25 Mitarbeitenden, von denen Ihnen acht direkt unterstellt sind. Sie tragen die Gesamtverantwortung für die Planung und Erreichung der Umsatzziele sowie deren Umsetzung in den jeweiligen Verkaufsgebieten. Gemeinsam mit Ihrem Team sind Sie am Puls der Kunden, erkennen Marktchancen und schöpfen das vorhandene Potenzial optimal und nachhaltig aus. Sie entwickeln die Verkaufsstrategie im Einklang mit der Unternehmensstrategie weiter und tauschen sich kontinuierlich mit dem Geschäftsführer über Zielerreichung, Markt und Mitbewerber aus. Des Weiteren leiten und kalkulieren Sie komplexe Verkaufsprojekte, tragen die Verantwortung für Markt- und Kundenpreise, führen Verhandlungen und sind vor Ort bei unserer Kundschaft präsent. Bereitschaft zu Reisetätigkeit in der gesamten Schweiz ist erforderlich.

Um eine reibungslose Zusammenarbeit sicherzustellen, agieren Sie abteilungsübergreifend und stehen im regen Austausch mit den KollegInnen aus dem Marketing, Einkauf und Produktmanagement. Als Mitglied der Geschäftsleitung der Connect Com Schweiz rapportieren Sie direkt an den Geschäftsführer.

Ihr Profil

Ihre engagierte Persönlichkeit verspricht Erfolg in einem anspruchsvollen und dynamischen Umfeld. Sie sind eine belastbare, geradlinige und durchsetzungsstarke Führungspersönlichkeit mit Überzeugungskraft und verstehen es, Ihre Mitarbeitenden zu vollem Einsatz und zu stets sehr guten Leistungen zu motivieren. Ausserdem verfügen Sie über ein hohes Mass an Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick sowie Begeisterungsfähigkeit und sind interessiert an digitalen Lösungen. Eine abgeschlossene technische oder kaufmännische Grundausbildung mit einer Zusatzausbildung im Verkauf /Marketing oder im betriebsökonomischen Bereich sowie mehrjährige Berufserfahrung werden vorausgesetzt. Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind ein Muss, gute Französisch- und Englischkenntnisse von Vorteil.

Unser Angebot

Tauchen Sie ein in eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen, innovativen und fortschrittlichen Betrieb! Unsere moderne, saubere und helle Infrastruktur bietet nicht nur eine ansprechende Arbeitsumgebung, sondern auch effiziente Strukturen mit flachen Hierarchien.

Wir legen Wert auf attraktive Anstellungsbedingungen und Benefits, die Ihren beruflichen Erfolg unterstützen. Hier haben Sie die Möglichkeit zur kontinuierlichen beruflichen Weiterentwicklung in einem motivierten Team. Die Arbeitsmittel sind auf dem neuesten Stand, und das angenehme Arbeitsumfeld trägt dazu bei, dass Sie sich bei uns wohlfühlen werden. Haben Sie Fragen zur Stelle? Dann melden Sie sich bei uns unter 041 854 00 16.

Sie haben Lust, in unserem Team in Rothenburg zu wirken? Lukas Wyss freut sich auf Ihre Bewerbungsunterlagen mit dem Datum Ihres möglichen Eintritts. Melden Sie sich unter personal@ccm.ch.

Wir freuen uns, Sie kennenzulernen!