



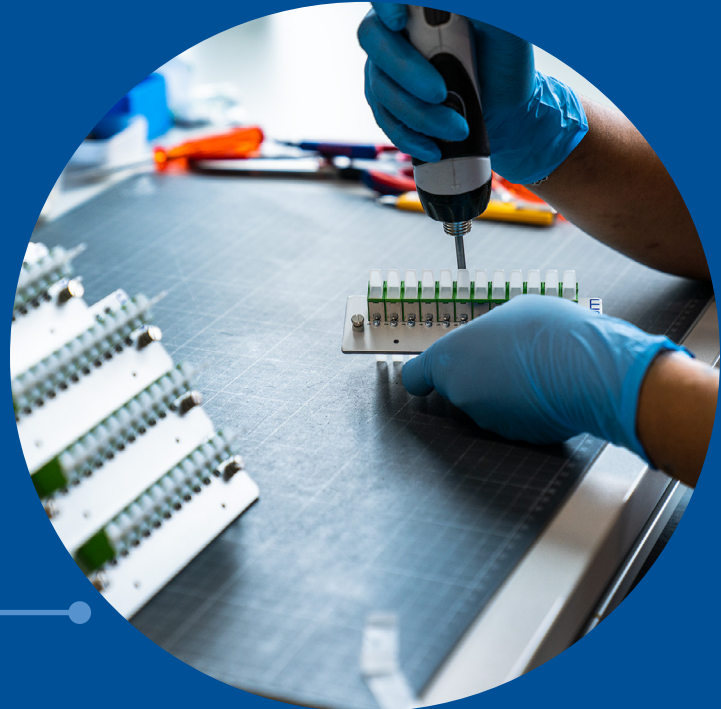
Unsere Vision für die Zukunft

Connect Com ist ein führender Hersteller und Anbieter von Glasfaserinfrastruktur. Unsere Produkte und Dienstleistungen sind die Grundlage für den technologischen Fortschritt und die Digitalisierung. Mit insgesamt 180 Mitarbeitenden an drei Standorten in der Schweiz und Deutschland arbeiten wir tagtäglich an unserer Vision, die Zukunft zu verbinden.

Wussten Sie, dass in Glasfasernetzen sehr viel Handarbeit steckt?

Swiss Made

An unserem Hauptsitz in Rothenburg haben wir eine eigene Produktion. Ein Team von rund 20 Mitarbeitenden fertigt dort die feinen Glasfaserkabel und -Stecker sowie Gehäuse, Panels oder ganze Schränke. Unsere hauseigene Logistik sorgt für die sichere Auslieferung an unsere Kunden.



Connect Com als Arbeitgeber

Bei uns in Rothenburg bewegen Sie sich in modernsten Räumlichkeiten mit grosszügigen Platzverhältnissen. Es versteht sich von selbst, dass Sie auch aus dem Home-Office arbeiten können. Sie werden sich wohlfühlen in unserem jungen und aufgestellten Team – Respekt und Ehrlichkeit sind nicht nur Floskeln aus unserem Leitbild, die Werte werden bei uns tagtäglich gelebt.

Einzigartige Verbindungen schaffen - Ihre Zukunft bei der Connect Com AG.

Die Connect Com AG ist seit 1993 einer der führenden Schweizer Anbieter von Komplettlösungen für Glasfaser- und Kommunikationsnetze in den Bereichen Gebäudeverkabelung, Breitband/FTTx, Rechenzentren, Industrie sowie Energie, Verkehr und Überwachung. Wir entwickeln und fertigen innovative Produkte, betreiben eine moderne Schweizer Produktion, verfügen über ein grosses lokales Lager und setzen konsequent auf Qualität, Flexibilität und Kundennähe. Das macht uns erfolgreich und deshalb brauchen wir Verstärkung.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine*n engagierte*n:

Technische*r Verkaufsberater*in Aussendienst 100% (a) Region Zentralschweiz/Mittelland

Ihre Aufgaben sind.

- Proaktive, lösungsorientierte Betreuung unserer Kunden in den Bereichen, FTTx-Glasfasernetze, Breitbandinfrastruktur, LAN- und Gebäudeverkabelung sowie Rechenzentrums-Lösungen.
- Durchführung technischer Beratungen vor Ort und Erarbeitung kundenspezifischer Lösungskonzepte.
- Pflege und Ausbau des Beziehungsnetzes zu Installateuren, Netzbetreibern, Planern, Ingenieurbüros und Endkunden.
- Positionierung der Connect Com AG als bevorzugter Partner im Markt – mit Fokus auf Qualität, Zuverlässigkeit und nachhaltige Lösungen.
- Verantwortung für das Erreichen der Vertriebs-, Umsatz- und Marketingziele in Ihrem Gebiet.
- Aktive Marktbeobachtung (Trends, Infrastrukturprojekte, Wettbewerb, neue Technologien).
- Teilnahme an Messen, Fachveranstaltungen und Kundenanlässen.
- Präsentation neuer Produkte, Lösungen und Innovationen aus der Connect-Com-Welt.

Ihr Profil

- Technischer oder elektrotechnischer Hintergrund (z. B. Elektroinstallateur, Telematiker, ICT-Techniker) oder vergleichbare Ausbildung von Vorteil.
- Erfahrung im B2B-Verkauf mit technischer Beratung im Investitionsgütermarkt.
- Verständnis für Glasfaser- und Netzwerkstrukturen (FTTx, ODF-Systeme, Muffen, PoP-Technik etc.) von Vorteil.
- Sie verfügen über ein hohes Mass an Kundenorientierung, Verhandlungsgeschick sowie Begeisterungsfähigkeit.
- Selbstständige, zuverlässige und unternehmerische Arbeitsweise.
- Freude am Kundenkontakt und am Arbeiten im Aussendienst.
- Stilsichere Deutschkenntnisse in Wort und Schrift sind ein Muss. Weitere Sprachkenntnisse von Vorteil.

Unser Angebot

Tauchen Sie ein in eine herausfordernde und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen, innovativen und fortschrittlichen Betrieb!

Wir legen Wert auf attraktive Anstellungsbedingungen und Benefits, die Ihren beruflichen Erfolg unterstützen. Hier haben Sie die Möglichkeit zur kontinuierlichen beruflichen Weiterentwicklung in einem motivierten Team. Die Arbeitsmittel sind auf dem neuesten Stand, und das angenehme Arbeitsumfeld trägt dazu bei, dass Sie sich bei uns wohlfühlen werden. Bei Fragen zur Stelle steht Ihnen unser Verkaufsleiter, Fadri Haller, unter 041 854 00 39 gerne zur Verfügung.

Haben Sie Interesse, Teil unseres Connect-Com-Teams zu werden? Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen und darauf, Sie persönlich kennenzulernen.